



SCANFIL

Scanfil – valmistuksen luottokumppani

PETTERI JOKITALO, TOIMITUSJOHTAJA

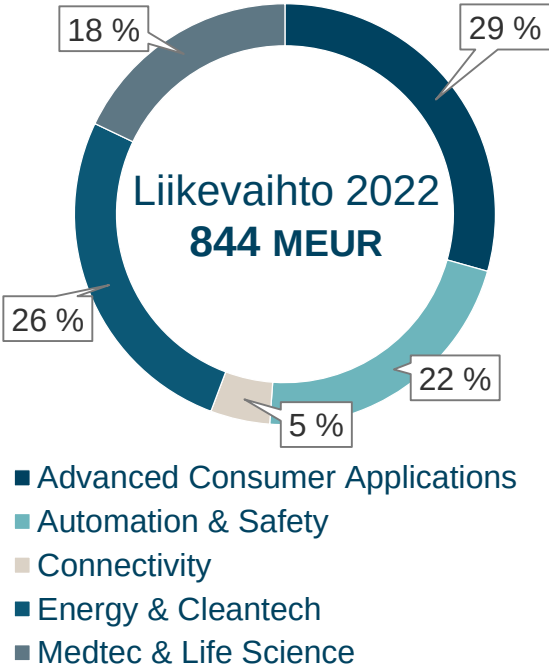
21.3.2023

Sisällys

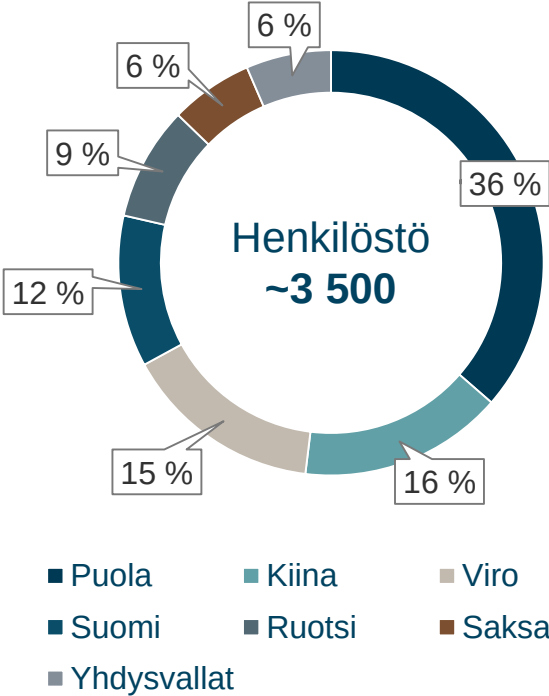
- Scanfil lyhyesti
- Palvelut
- Asiakkaat, asiakasreferenssejä
- Scanfil sijoituskohteena
- Vuoden 2022 taloudellinen kehitys, näkymä 2023 ja pitkän aikavälin tavoitteet



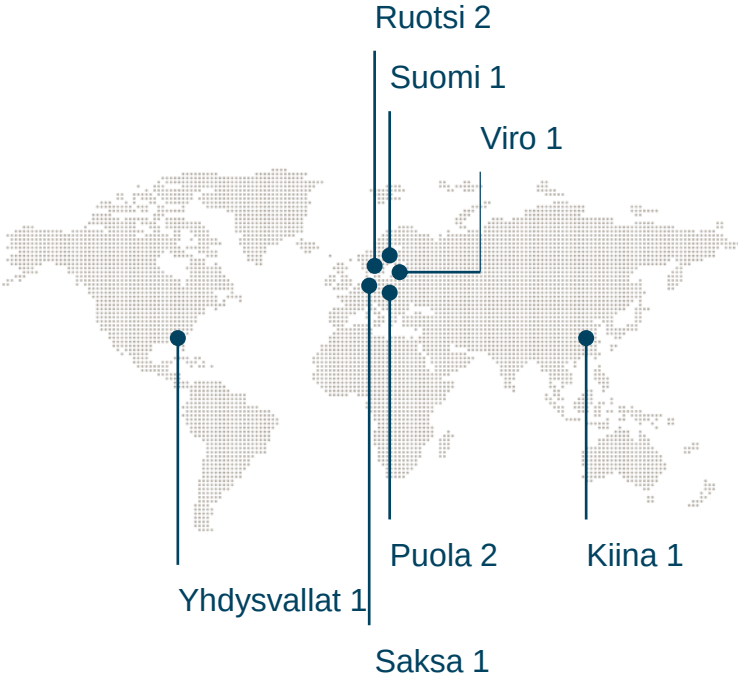
Scanfil lyhyesti



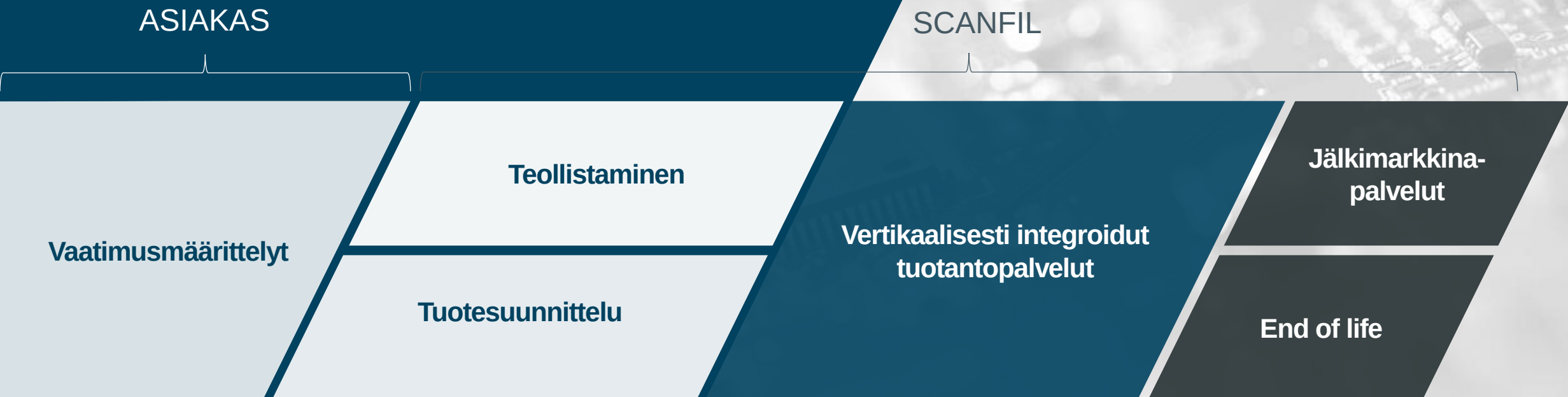
SCANFIL



Tehtaat



Lisäarvoa ideasta tuotantoon ja jälkimarkkinoille



Vahva asiakasportfolio ja megatrendit kasvun ajureina



SCANFIL

Asiakasreferenssejä



Danfoss – rakentamassa parempaa tulevaisuutta

Scanfil palvelee kaikkia Danfossin liiketoiminta-alueita keskittyen elektroniikkaan, kuten konverttereiden ohjausjärjestelmiin ja paneeleihin, jäähdytyksen ja lämmityksen sisäilmaratkaisuihin sekä taajuusmuuttajiin.

Danfoss suunnittelee edistyneitä teknologioita, joiden avulla voi rakentaa paremman, älykkäämmän ja tehokkaamman huomisen. Maailman kasvavissa kaupungeissa Danfoss varmistaa tuoreen ruoan saatavuuden ja optimaalisen mukavuuden kodeissa ja toimistoissa sekä vastaa energiatehokkaan infrastruktuurin, älykkäiden järjestelmien ja uusiutuvan energian tarpeisiin.

Danfossin ratkaisuja käytetään muun muassa jäähdytys-, ilmastointi-, lämmitys- ja moottorihjauksessa. Innovatiivisesta suunnittelusta tunnettu yritys on perustettu vuonna 1933, ja nykyään Danfoss on alalla markkinajohtaja työllistäen 28 000 henkilöä ja palvellen asiakkaita yli 100 maassa.



"Scanfil on osoittanut viime vuosina vahvaa suorituskykyä ja omistautumista työskennellessään Danfossin kanssa globaalissa liiketoimintaympäristössä. Sen takia Danfossille on ilo lisätä Scanfil yhdeksi suosituimmista toimittajistamme, joka tukee pitkän aikavälin konsolidointistrategiaamme."

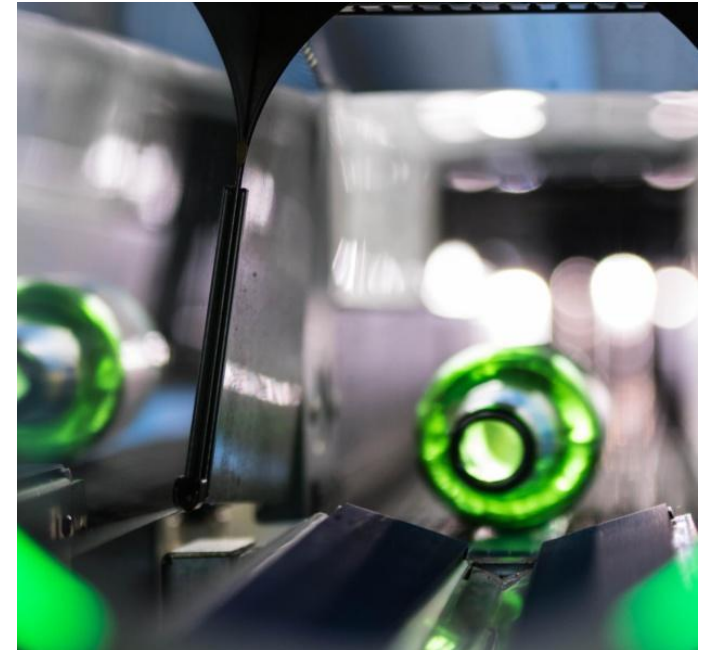
Finn Kleemeier, Global Category Manager, Danfoss Procurement

TOMRA – kiertotalouden edelläkävijä

TOMRalla muutos on kaiken tekemisen ytimessä. TOMRA muuttaa ideoita ja teknologioita luodakseen älykkäitä ja urauurtavia työkaluja. Yhteistyön avulla TOMRA muuttaa monimutkaiset haasteet arvokkaiksi ratkaisuihin ja yritykset kannattavammiksi ja kestävämmiksi.

Scanfil on TOMRalle vertikaalisesti integroitunut tuotantokumppani. Scanfil tarjoaa kapasiteettia ja joustavuutta, jotta TOMRA pystyy vastaamaan kysynnän suureen vaihteluun. Lisäksi Scanfilin tehtaat ovat lähellä asiakkaan päämarkkinaa Saksassa. Se lyhentää toimitusaikoja markkinoille.

Scanfilin täyden palvelukonseptin ja maailmanlaajuisen verkoston ansiosta voimme taata nopean ja joustavan palveluketjun kilpailukykyiseen hintaan.



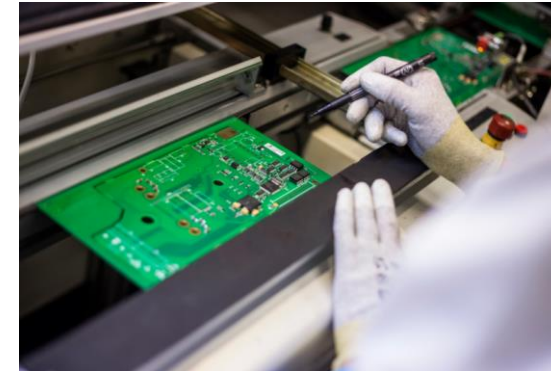
“Scanfil on keskeinen kumppani Tomralle ja ollut tärkeä osa TOMRAn toimintaa jo vuodesta 2005. Scanfil tarjoaa kapasiteettia ja joustavuutta, jonka ansiosta TOMRA pystyy vastaamaan kysynnän suureen vaihteluun. Lisäksi Scanfilin tehtaat lähellä päämarkkinaamme Saksassa mahdollistaa hyväksyttävän kustannustason ja lyhyet toimitusajat.”

Jorn Odegard

TOMRA



Thermo Fisher Scientific



Lucas – uuden sukupolven mekaaninen elvytyskone

Asiakkaan tuotteet

LUCAS® tuotteet ovat maailmanlaajuisesti käytettyjä ja ihmishenkiä pelastavia laitteita. Niiden on vastattava laajasti erilaisiin erittäin korkeisiin vaatimuksiin.

Yhteinen matka

Scanfilin matka Strykerin kanssa alkoi yli 20 vuotta sitten, kun Lundissa Ruotsissa toimiva start-up-yritys Jolife AB kehitti ja julkaisi LUCAS-paineluelvytysjärjestelmän ensimmäisen version.

Siitä lähtien LUCAS-laite on määritellyt ensihoidon uudella tavalla ja auttanut pelastamaan ihmishenkiä tilanteissa, joissa aiemmin olisi katsottu hengen pelastamisen yrittämisen olevan turhaa.

SCANFIL

Vuodesta 2016 alkaen Stryker-yhtiöön kuulunut Jolife on jatkanut laitteen kehittämistä. Yhteistyössä Scanfilin kanssa erittäin edistyksellistä, kolmannen sukupolven mekaanista LUCAS 3 -elvytyslaitetta valmistetaan ja myydään hengenpelastuksen ammattilaisten tarpeisiin ympäri maailman.

Scanfil tarjoamat palvelut Strykerille

- Järjestelmäintegrointi
- Toimitusketjun hallinta
- Lisäarvopalvelut
- Jakelu



"Yhteistyömme aikana olemme 20 vuodessa läpäisseet useita sääntelyviranomaisten tarkastuksia, yksiköiden myynti on kasvanut tasaisesti kansainvälisillä markkinoilla ja olemme onnistuneet jatkuvasti alentamaan tuotteiden kustannuksia yhdessä Scanfilin kanssa. Näistä tekijöistä on ollut hyötyä kummallekin osapuolelle. Tärkeintä ovat tietenkin LUCAS-laitteen ansiosta pelastuneet lukuisat ihmishenget."

Sara Lindroth, Managing Director, Jolife AB, joka toimii osana Strykeria.

UMS Skeldar – erittäin korkeat laatuvaatimukset

UMS SKELDAR (SAAB:in yhteisyritys) suunnitteli keskipitkän kantaman paikaltaan lentoonlähtevän ja miehittämättömän ilma-aluksen teollistamista.

UMS Skeldar kääntyi Scanfilin puoleen teollistamisvaiheessa löytääkseen kumppanin, joka voisi auttaa tämän erittäin kehittyneen koneen sarjatuotannon ja tarvittavan volyymivalmistuksen aloittamisessa. Scanfilin osaaminen läärintäknologian parissa oli tärkeä tekijä, jonka ansiosta UMS Skeldar katsoi voivansa uskoa tuotantonsa Scanfilille. Tuotannossa ei ole varaa virheille, kun ilma-alukset lentävät jopa 3 000 metriä maanpinnan yläpuolella.

Scanfil tarjoamat palvelut

- Järjestelmäintegraatio
- Lisäarvopalvelut
- Toimitusketjun hallinta



“Scanfil on meille ihanteellinen kumppani, sillä se täyttää useilla aloilla vaaditut tiukat standardit ja koska yrityksellä on hyödyllistä kokemusta ilmailun alalta. Yhteistyömme ansiosta voimme reagoida nopeasti asiakkaiden vaatimuksiin.”

Axel Cavalli-Björkman, CEO, UMS SKELDAR Group

SCANFIL

Scanfil sijoituskohteena



Strategia ja kilpailuedut

- Elektroniikkatuotteet
- High mix - low volume –tuotteet ja lyhyet tuotantosarjat
- Teolliset ja terveysteknologian asiakkuudet
- Selkeä tehdasstrategia; lähellä asiakkaiden tuotekehitystä sekä asiakkaiden markkinoita
- Globaali tehdasverkosto



Core Strategy

Local Customers /
New customer
acquisition
Factories close to
customer R&D

Leader in the Nordics
Strong in Central Europe
Enhanced sales globally

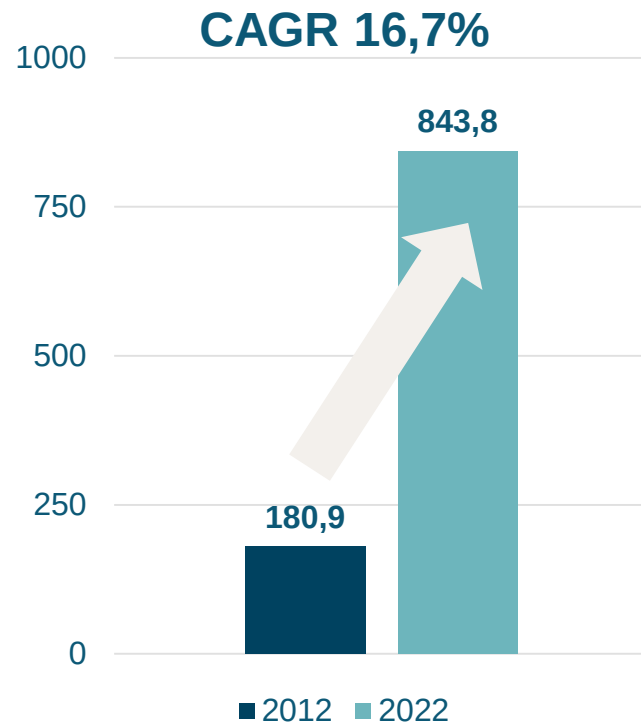
SCALE UP

Best-In-Class Performance
Screening the market and
acquisition opportunities

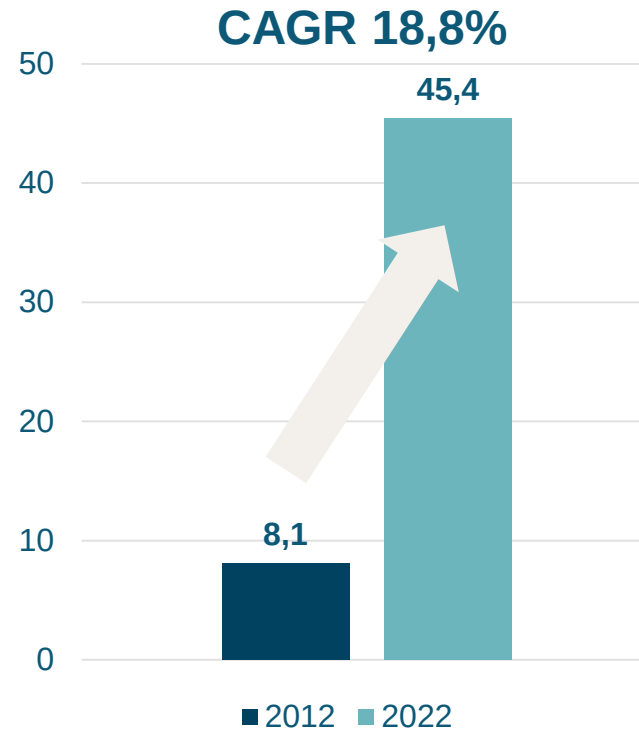
Global
Customers
Factories close
to customer market

Vahva track record

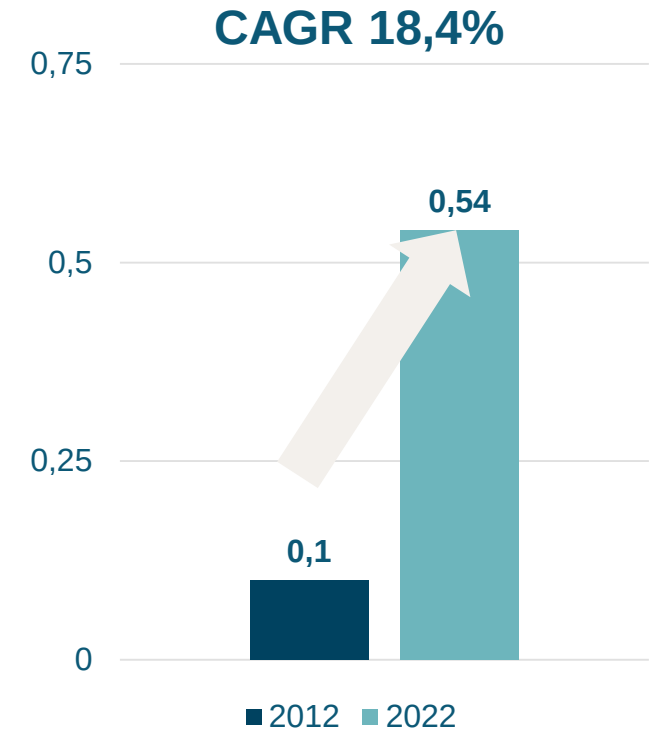
Liikevaihto, milj. euroa



Liikevoitto, milj. euroa

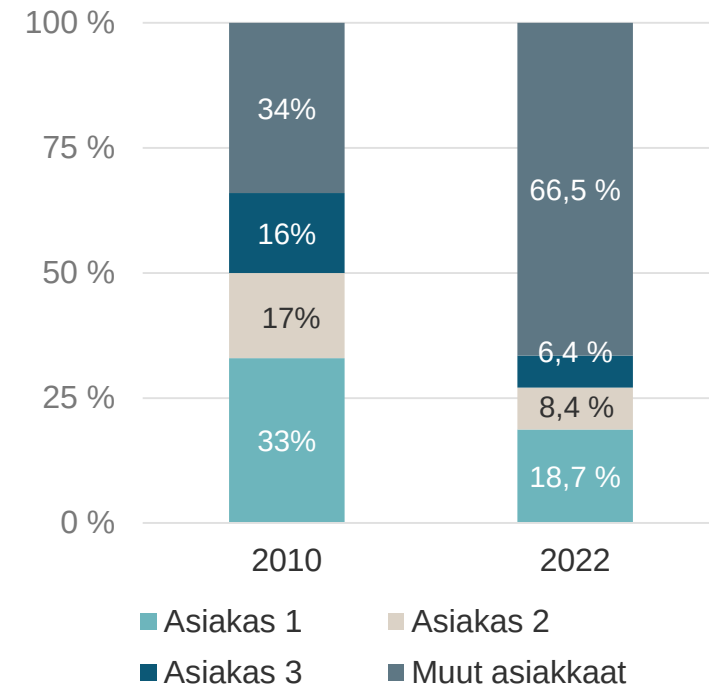
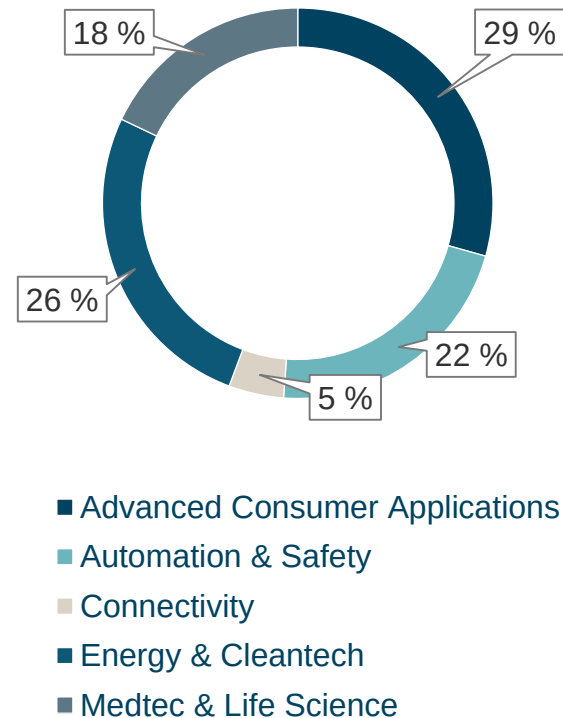


Osakekohtainen tulos, eur.



Hyvä ennustettavuus

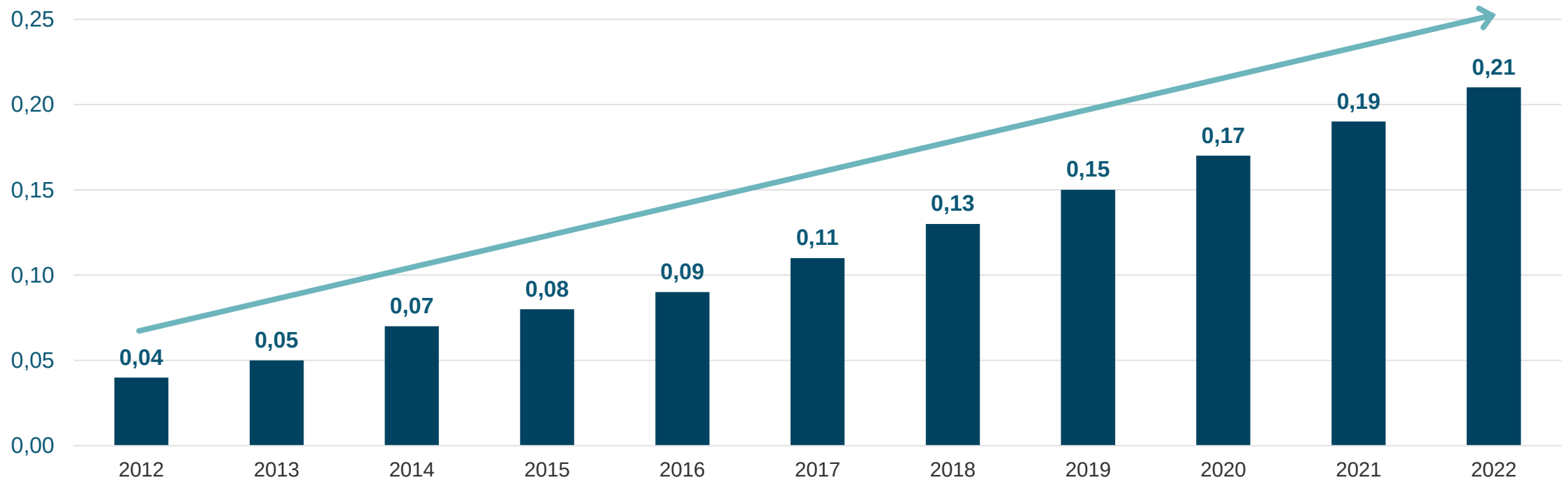
- Liikevaihdon kasvu 16,7 %, (CAGR, 2012–2022)
- Liikevoiton kasvu 18,8 %, (CAGR 2012– 2022)
- Laaja asiakaskunta vähentää liiketoiminnan syklisyyttä
- Riippuvaisuus yksittäisestä asiakkaasta on vähentynyt merkittävästi
- Pitkät asiakassuhteet



Kasvava osinko

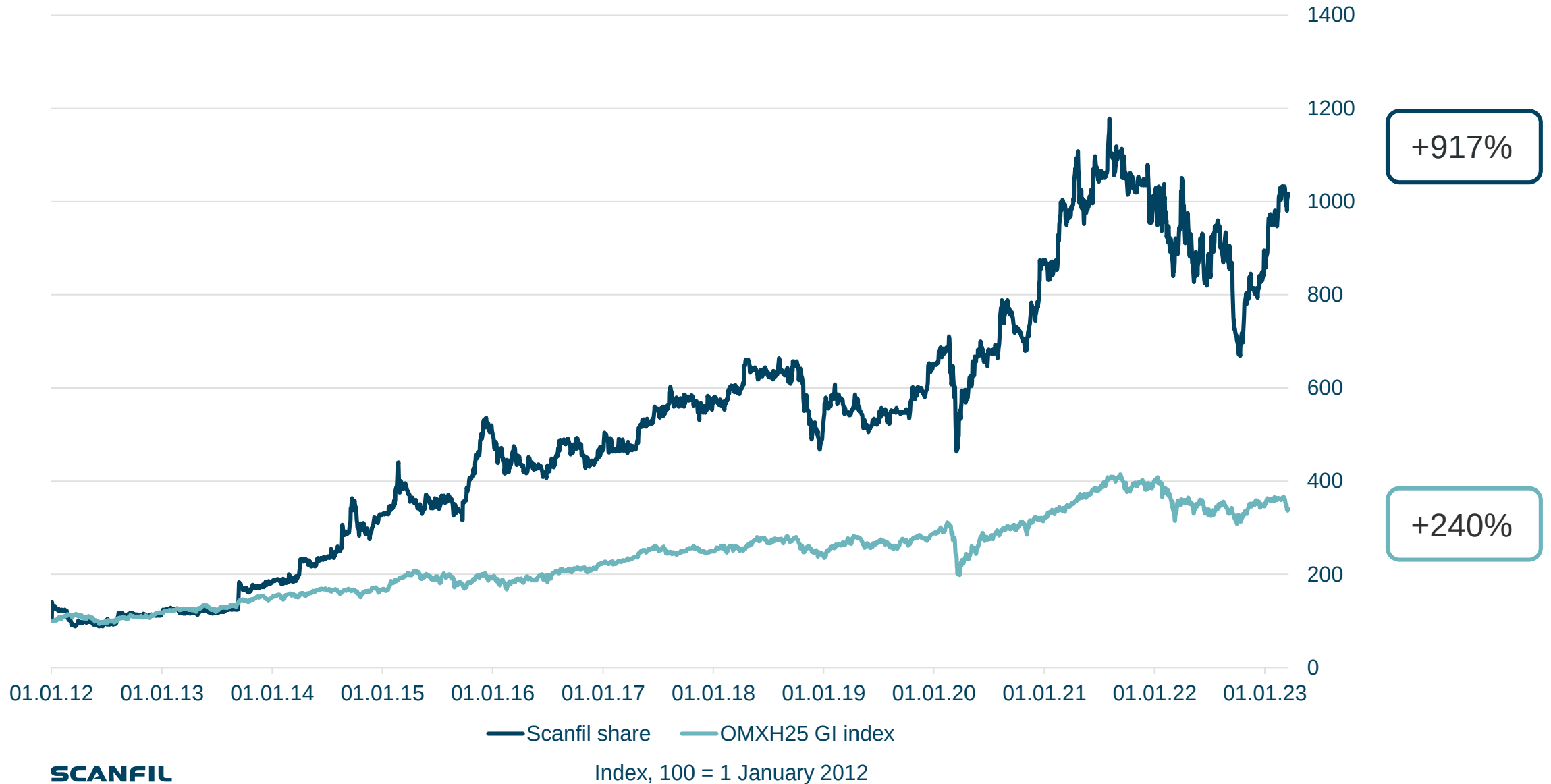
- Osinko kasvoi jo kymmenettä vuotta peräkkäin
- Scanfil pyrkii jakamaan osinkoa, joka on noin 1/3 osakekohtaisesta tuloksesta

CAGR
18%



Pay-Out Ratio % 40% 36% 33% 53% n/a 28% 29% 34% 30% 41% 39% Ehdotus

Scanfilin osakkeen kokonaistuotto



2022 tulos, 2023
näkymät ja pitkän
aikavälin tavoitteet



Kohokohdat 2022

2022

843,8 M€ / 21,3 %

Liikevaihto / Muutos v/v

45,4 M€ / 5,4% /14,6 %

Liikevoitto / Liikevoitto-%

35,0 M€ / 17,8 %

Nettotulos / Muutos v/v

0,54 / 17,5 %

Osakekohtainen tulos /
Muutos v/v

- Ennätysliikevaihto- ja voitto, joita tukivat vahva asiakaskysyntä sekä vuoden aikana parantunut tehokkuus
- Komponenttien saatavuus vaikutti kielteisesti, mutta tilanne alkoi parantua toisella vuosipuoliskolla
- Liiketoiminnan rahavirta oli toisella vuosipuoliskolla +21,9 milj. euroa
- Merkittäviä investointeja tuotantotilaan ja laitteisiin Atlantassa, Wuthassa, Malmössä ja Suzhoussa
- Osinkoehdotus 0,21 (0,19) euroa per osake vuodelta 2022



Avainluvut

	1-12 2022	1-12 2021	Muutos
Liikevaihto, milj. euroa	843,8	695,7	21,3 %
Liikevoitto, milj. euroa	45,4	39,6	14,6 %
Liikevoitto, %	5,4	5,7	
Osakekohtainen tulos, euroa	0,54	0,46	17,5 %
Oman pääoman tuotto, %	16,1	15,2	
Omavaraisuusaste, %	45,3	45,3	
Nettovelkaantumisaste, %	37,8	28,9	
Liiketoiminnan rahavirta, milj. euroa	10,2*	-12,5	H2: 21,9 M€
Työntekijöitä, keskimäärin	3 403	3 267	4,2 %

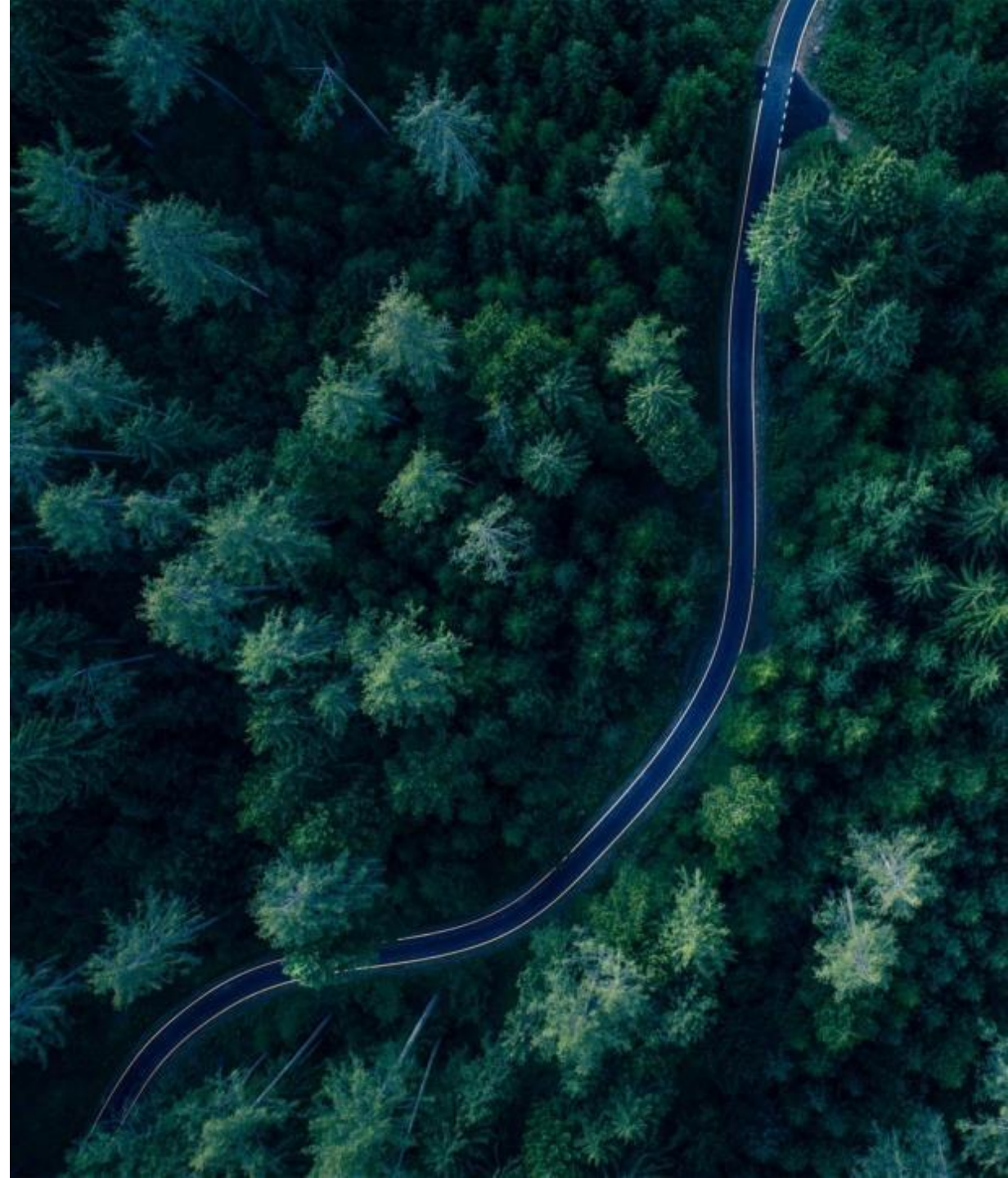
*Liiketoiminnan rahavirta kääntyi positiiviseksi toisella vuosineljänneksellä 2022.

Näkymät ja fokus vuodelle 2023

Scanfil arvioi vuoden 2023 liikevaihdon olevan 820–890 milj. euroa ja oikaistun liikevoiton 49–55 milj. euroa.

Fokusalueet:

- Orgaaninen kasvu
 - Energiatehokkuus, cleantech
 - Atlanta
- Kannattavuus
- Nettokäyttöpääoma ja varastot



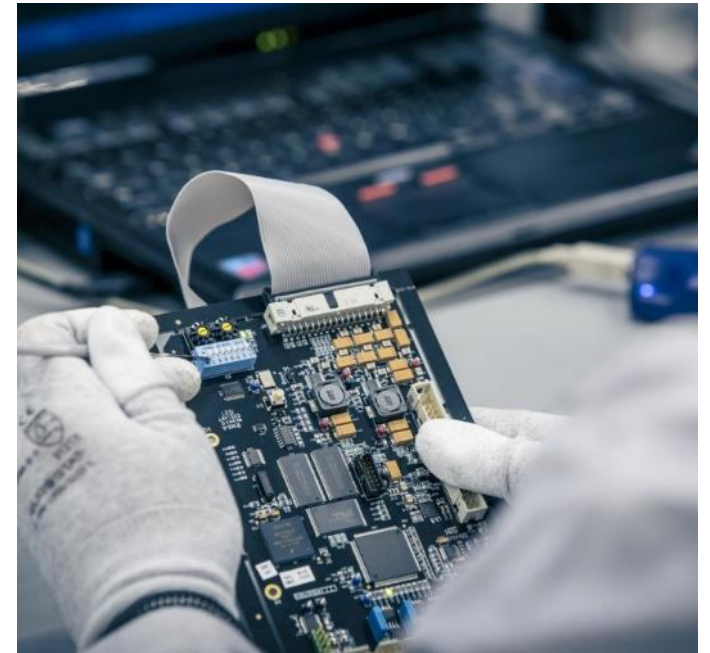


Pitkän aikavälin tavoitteet

- Vuotuinen orgaaninen kasvu 5-7%
- Liiketulos 7% tasolla
- Osinko noin 1/3 vuotuisesta osakekohtaisesta tuloksesta
- Pitkän aikavälin kasvuajurit
 - Keski-Eurooppa
 - Pohjois-Amerikan ja Aasian markkinat

Nostot

- Ennätyskorkea liikevaihto ja –voitto vuonna 2022
- Vahva asiakaskysyntä vuodelle 2023
- Komponenttien saatavuus paranee ja spot-ostojen odotetaan vähenevän selvästi vuonna 2023



Tarkkaan harkittuja investointeja
elektroniikan valmistukseen sekä uusiin
tuotantotiloihin

Yhteystiedot ja analyytikot

PETTERI JOKITALO, toimitusjohtaja
044 7882400
petteri.jokitalo@scanfil.com

PASI HIEDANPÄÄ, johtaja, sijoittajasuhteet ja viestintä
050 378 2228
pasi.hiedanpaa@scanfil.com

Lue lisää Scanfilistä sijoituskohteena: <https://www.scanfil.com/fi/sijoittajat/>

Inderes Oy

Antti Viljakainen
044 591 2216
antti.viljakainen(at)inderes.fi

Evli Pankki Oyj

Joonas Ilvonen
044 430 9071
joonas.ilvonen(at)evli.com

Nordea Oyj

Pasi Väisänen
09 5300 5192
pasi.vaisanen(at)nordea.com

SCANFIL

Vastuuvapauslauseke

Ei julkistettavaksi tai levitettäväksi, suoraan tai epäsuorasti, missään maassa, missä levittäminen tai julkistaminen olisi lainvastaista. Ennakkonäkemykset: Tietyt toteamukset tässä esityksessä ovat ennakkonäkemyksiä, joihin sisältyy tunnettuja ja tuntemattomia riskejä, epävarmuustekijöitä ja muita tekijöitä, jotka saattavat aiheuttaa sen, että Scanfil Oyj:n toteutuvat tulokset, suoritukset tai saavutukset poikkeavat olennaisesti niistä tulevaisuuden tuloksista, suorituksista tai saavutuksista, jotka on kerrottu tai joihin on viitattu tällaisissa ennakkonäkemyksissä. Tähän esitykseen sisältyvät ennakkonäkemykset voivat sisältää sellaisia sanoja kuin ”saattaa”, ”tulee”, ”odotetaan”, ”ennakoidaan”, ”suunnitellaan”, ”uskotaan”, tai muuta vastaavaa terminologiaa. Uusia riskitekijöitä voi syntyä ajoittain, eikä yhtiön johdolla ole mahdollisuutta ennakoida kaikkia noita riskitekijöitä tai sitä, miten nämä tekijät voivat vaikuttaa Scanfil Oyj:n toteutuvan tuloksen, suoritusten ja saavutusten olennaiseen poikkeamiseen ennakkonäkemyksissä mainituista. Nämä riskitekijät ja epävarmuustekijät huomioon ottaen sijoittajien ei tulisi liikaa luottaa ennakkonäkemyksiin toteutuvien tulosten ennakointina. Tässä esityksessä ilmaistut ennakkonäkemykset ovat ajankohtaisia ainoastaan tämän esityksen päivänä. Ei ole odotettavissa, että tällaista tietoa päivitetäisiin, täydennettäisiin tai tarkistettaisiin kaikissa tilanteissa, muutoin kuin lain tai säännösten niin edellyttäessä, uuden informaation, muuttuvien olosuhteiden tai tulevaisuuden tapahtumien pohjalta tai muissa tilanteissa.

SCANFIL

Your Trusted Manufacturing Partner

Merkittävät investoinnit vuonna 2022



Atlantan tehtaan laajennus Yhdysvalloissa

Factory	Area, m ²	Other
Atlanta, Yhdysvallat	6000	Uutta tilaa elektroniikan valmistukseen ja kokoonpanoon
Wutha, Saksa	1800	Uutta tilaa ja infrastruktuuria pääosin medical-asiakkaita varten
Malmö, Ruotsi	1500	Uutta tilaa kokoonpanoa ja varastoautomaatio
Suzhou, Kiina	1400	Tilaa muutettu tuotantotiloiksi. Varastoautomaatiota ja SMT-linjoja

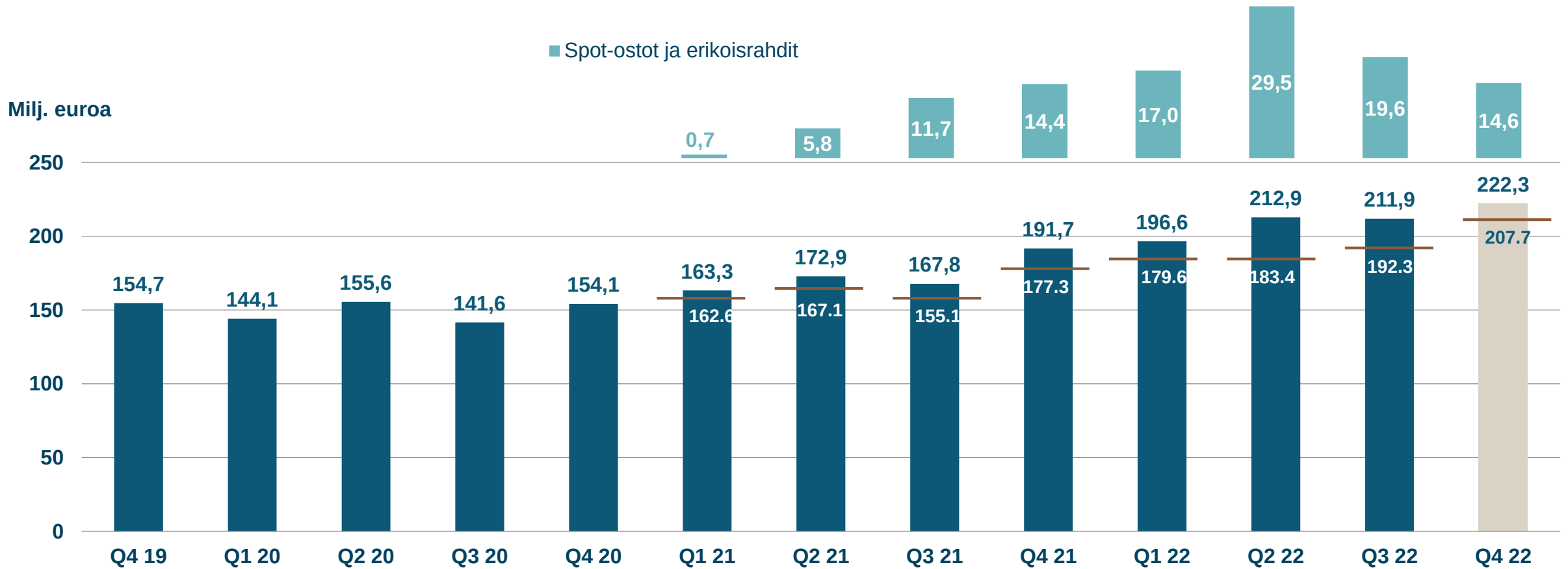
Merkittävät investoinnit vuonna 2023



Sieradzin tehdas Puolassa

Factory	Other
Atlanta, Yhdysvallat	Elektroniikanvalmistuslinja, käytössä Q3 2023
Sieradz, Puola	Elektroniikanvalmistuslinja, käytössä Q3 2023
Sieradz, Puola	Ennakkosuunnittelu uuden 8 000 m ² kokoisen rakennuksen osalta, päätös myöhemmin vuonna 2023

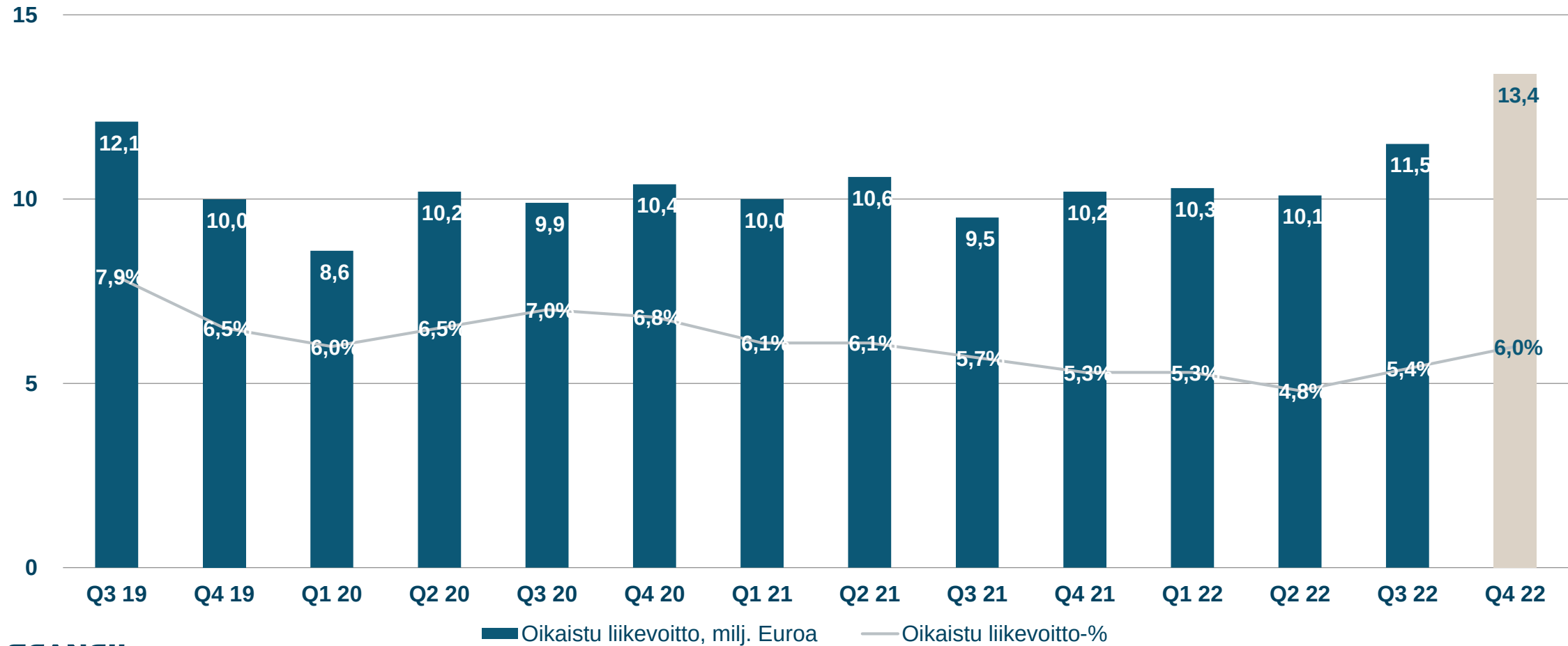
Liikevaihto Q4 2019 – Q4 2022



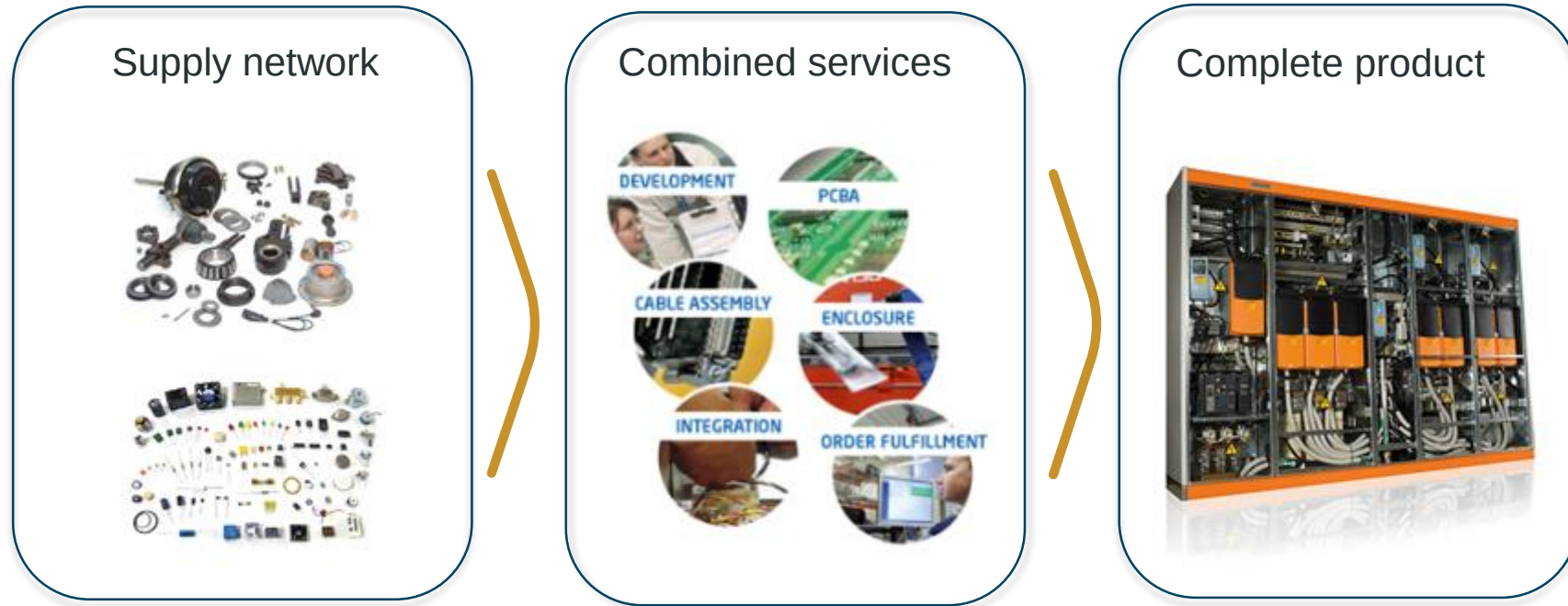
Liikevoitto Q4 2019 – Q4 2022

Milj. euroa

%



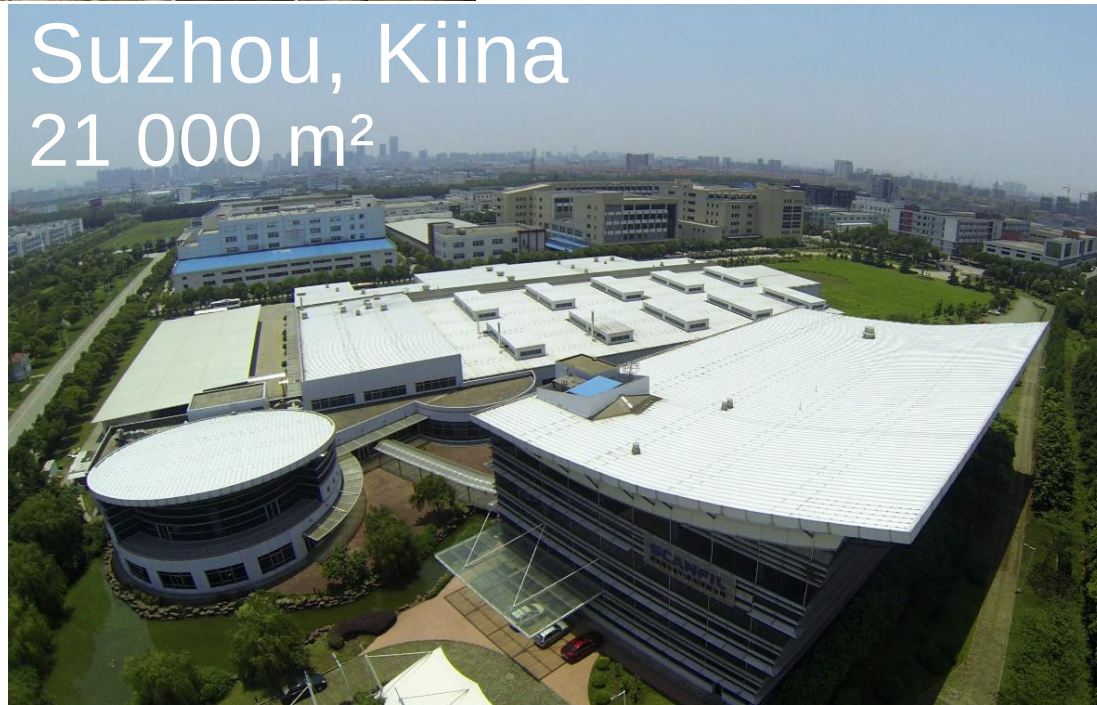
Tuotanto- ja toimitusketju



Sieradz, Puola
18 000 m²



Suzhou, Kiina
21 000 m²



SCANFIL

Your Trusted Manufacturing Partner