

The background is a close-up, slightly blurred image of a printed circuit board (PCB) being processed by a machine. A dark, cylindrical tool is positioned over a component on the board. The image has a blue tint and is overlaid with white text and geometric shapes.

SCANFIL

Scanfil – valmistuksen luottokumppani

PETTERI JOKITALO, TOIMITUSJOHTAJA

8.3.2021

On the right side of the slide, there are several white, nested rectangular outlines of varying sizes, creating a modern, architectural look.

Sisältö

Scanfil lyhyesti, taloudellinen kehitys vuonna 2020

Scanfil sijoituskohteena

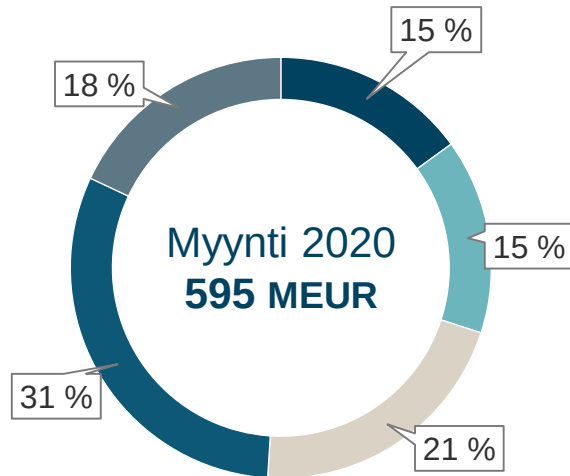
Osinkoesitys ja näkymät vuodelle 2021

Pitkän aikavälin tavoitteet

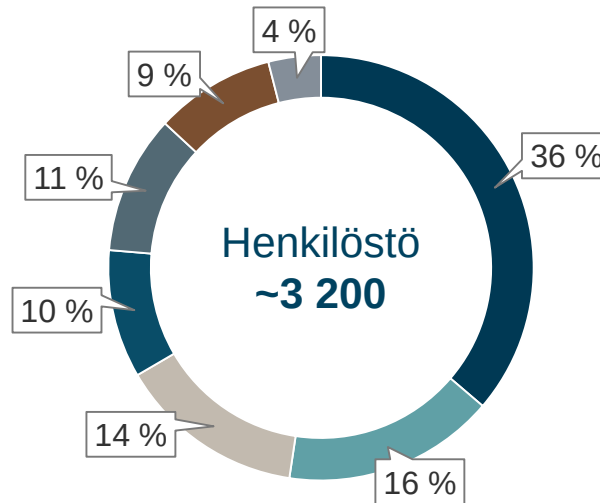
Sijoittajaviestintä



Scanfil lyhyesti

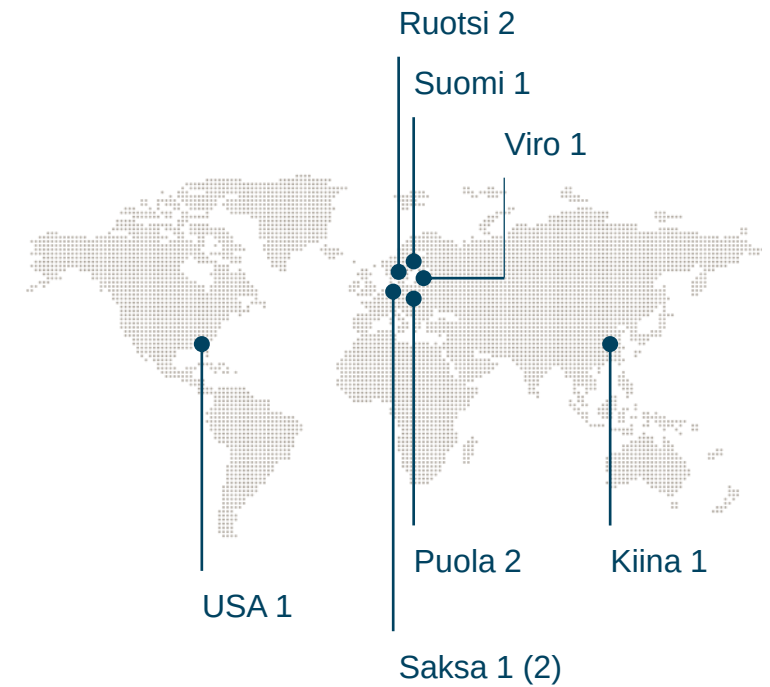


- Communication
- Consumer Applications
- Energy & Automation
- Industrial
- Medtec & Life Science

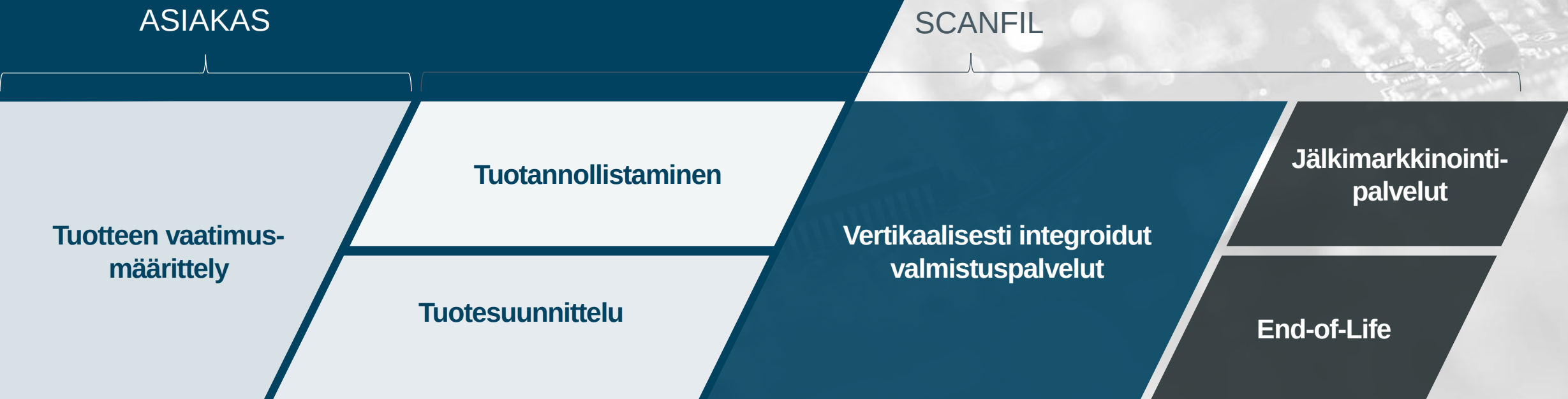


- Puola
- Kiina
- Viro
- Suomi
- Ruotsi
- Saksa
- Yhdysvallat

TEHTAAT



Valmistuksen luottokumppani: lisäarvoa asiakkaalle ideasta toteutukseen



Vakaa suoritus poikkeuksellisenä vuonna

2020

595,3 M€ / 2,7 %

Liikevaihto / kasvu

39,1 M€ / 6,6 %

Oikaistu liikevoitto

44,4 M€ / 7,5 %

Raportoitu liikevoitto

0,50 / 0,57 €

Oikaistu / raportoitu
osakekohtainen tulos

35,2 M€ / 9,9 %

Liiketoiminnan nettorahavirta /
nettovelkaantumisaste

- Asiakaskysyntä piristyi loppuvuonna
- Vankka kannattavuus
- Tehdasverkoston tehostaminen: Hangzhoun tehtaan divestointi. Päätös sulkea Hampurin tehdas ja Hampurin tuotannon jatkaminen Scanfilin muilla tehtailla.
- Positiivinen myynnin kehitys Keski-Euroopassa



SCANFIL

Scanfil sijoituskohteena



Strategia ja kilpailuedut

- Elektroniikkaa sisältävät tuotteet
- Erikoistuminen pienen volyymin tuotteisiin ja lyhyisiin tuotesarjoihin
- Teollisuus- ja MedTech-asiakkuudet
- Selkeä tehdasstrategia; tehtaat lähellä asiakkaan tuotekehitystä tai asiakkaan markkinaa
- Globaali tehdasverkosto

NOKIA
AIRBUS
TELESTE

AXIS
COMMUNICATIONS
INVISIO®

TOMRA
plejd

GUNNEBO
StrongPoint
Photo-Me

ABB
metso
Valmet

Danfoss
THE SWITCH
NIBE
BOBST

KONE

TOYOTA
MATERIAL HANDLING
ASSA ABLOY
The World's Leading Lock Group

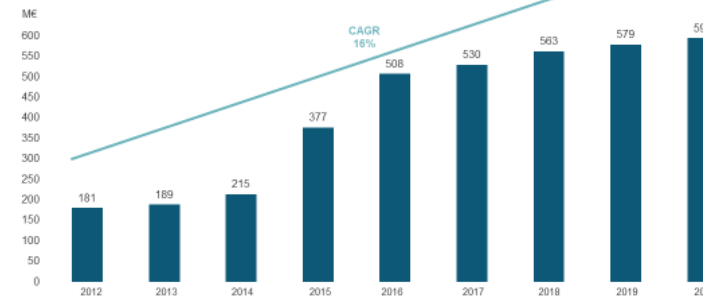
ThermoFisher
SCIENTIFIC
Biotage
PLANMECA
GETINGE
VAISALA
Jolife AB



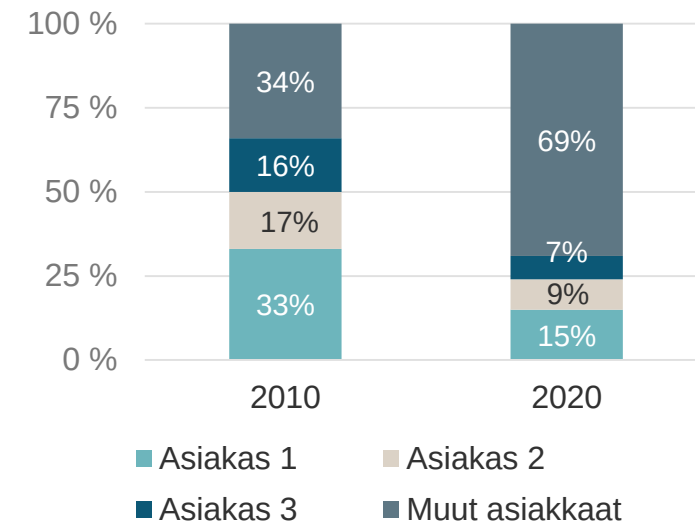
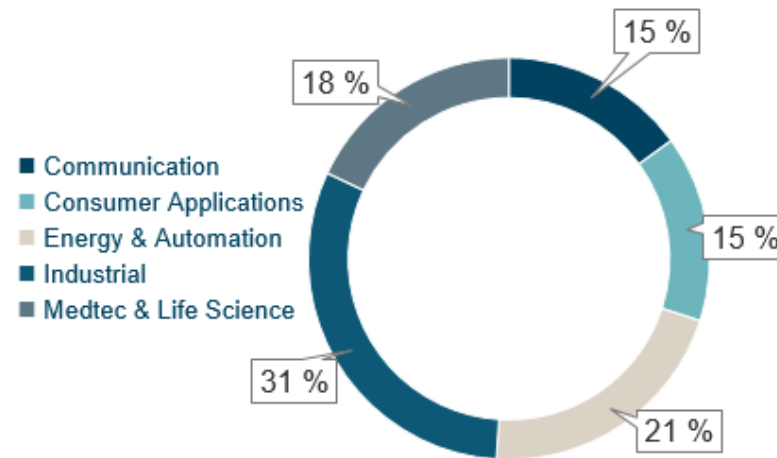
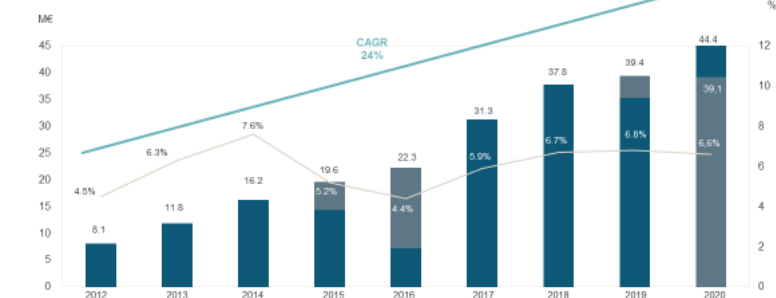
Vakaa ennustettavuus

- Liikevaihdon kasvu 16 %, (CAGR, 2012–2020)
- Liikevoiton kasvu 24 %, (CAGR 2012–2020)
- Monipuolinen ja laaja asiakaskunta pienentää liiketoiminnan syklistä
- Riippuvuus yksittäisestä asiakkaista pienentynyt merkittävästi
- Teolliset asiakkaat toimivat pitkäjänteisesti valmistuskumppaniensa kanssa

Liikevaihto



Liikevoitto



Kasvuajurit

- Globaaliin EMS-markkinan historiallinen kasvu 3–6 % vuodessa
- Digitalisoituminen ja uudet teknologiset innovaatiot lisäävät elektroniikan kysyntää
- Globaaleista megatrendeistä hyötyvä asiakaskunta: segmenteissään globaalisti johtavia kuin myös kasvun alkuvaiheessa olevia asiakasyrityksiä
- Suuri potentiaali Keski-Euroopassa
- Yritysosotot

Asiakassegmentit ja megatrendit

COMMUNICATION

- Digitalisaatio
- Tiedon merkitys ja sen käytön kasvu
- 5G
- Langattomat ratkaisut
- Teollinen internet

CONSUMER APPLICATIONS

- Kaupungistuminen
- Keskiluokan kasvaminen
- Kotitalouksien digitaalisten ratkaisujen määrän kasvaminen

ENERGY & AUTOMATION

- Energiatietoisuus ja uusiutuvan energian tuotanto
- Kehittyvien markkinoiden kaupungistumisen lisääntyminen
- Teollisuuden automatisointi

INDUSTRIAL

- Kaupungistuminen
- Digitaalisen kaupankäynnin kasvu
- Luonnonvarojen resurssitehokas käyttö
- Teollisuuden automatisointi

MEDTEC & LIFE SCIENCE

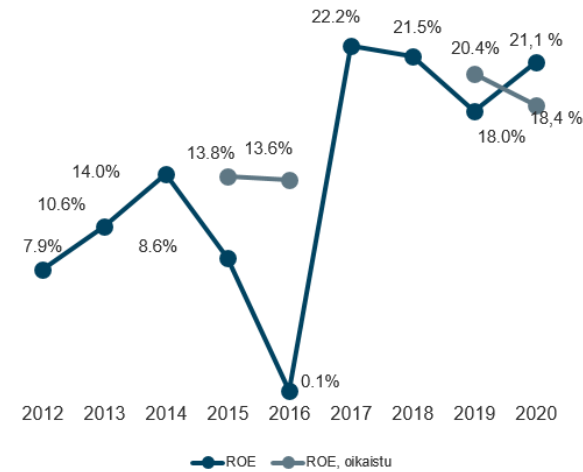
- Väestön ikääntyminen
- Terveystieteiden ja teknologian tarpeen kasvu kehittyvillä markkinoilla
- Sääntöjen ennustamisen tarve
- Ruoan-, veden- ja ilmanlaadun seuranta



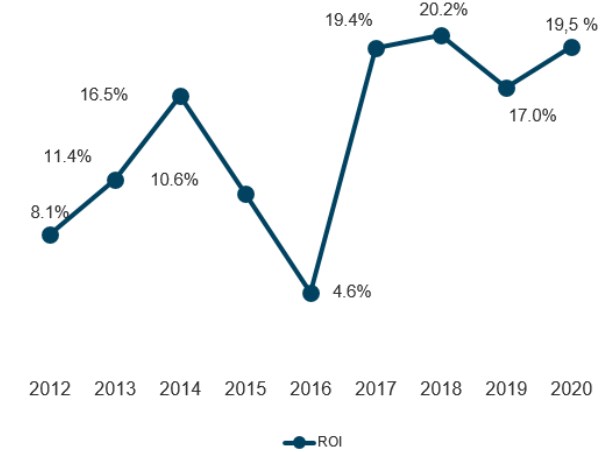
Kannattavuuden ajurit

- Joustava kulurakenne sekä matalat kiinteät kulut
- Selkeä tehdasstrategia ja liiketoimintamallit
- Liiketoimintamalli mahdollistaa maltilliset investointitarpeet sekä poistot
- Tuloksenteon kulttuuri. Nopea päätöksenteko ja tehokas toteutus.
- Yhtiön pääomat ovat tehokkaassa käytössä

ROE



ROI

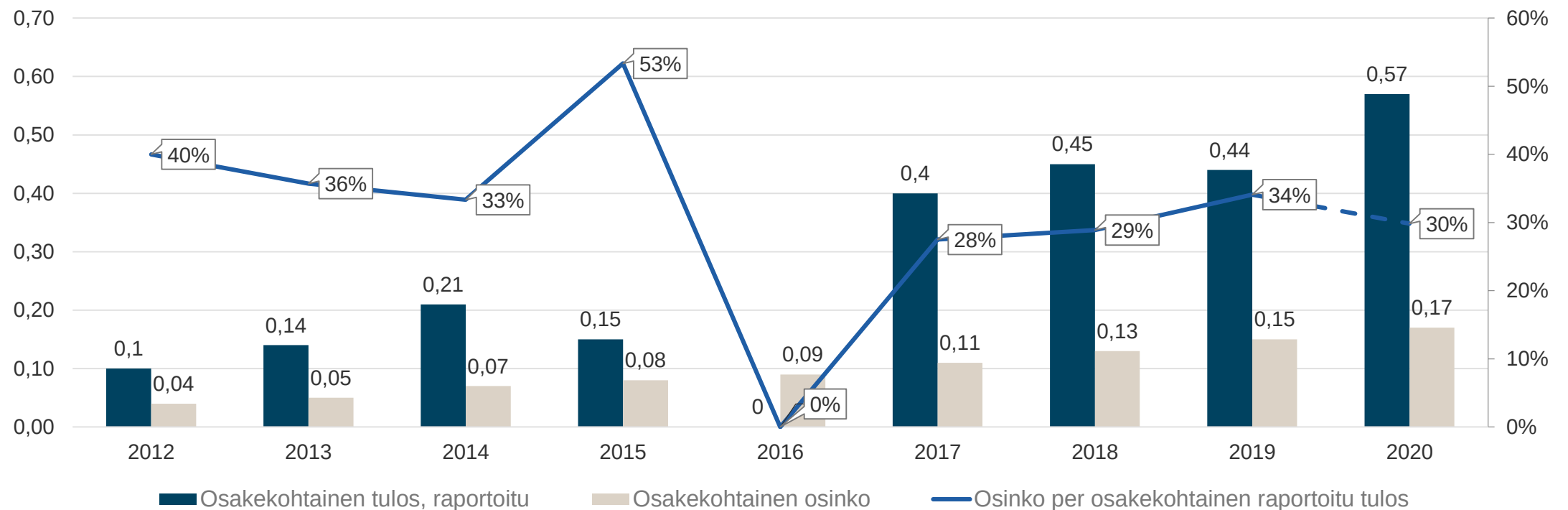


Osinkoesitys ja näkymät vuodelle 2021

Pitkän aikavälin tavoitteet

Osinko ja osinkopolitiikka

- Scanfilin hallitus esittää yhtiökokoukselle päätettäväksi 0,17 euron osakekohtaista osinkoa
- Jos esitys hyväksytään, osinko kasvaa kahdeksannen kerran peräkkäin
- Osinkopolitiikan mukainen jakosuhte on noin 1/3 osakekohtaisesta tuloksesta



Näkymät vuodelle 2021

Scanfil arvioi vuoden 2021 liikevaihdon olevan 600–640 milj. euroa ja oikaistun liikevoiton 40–44 milj. euroa.

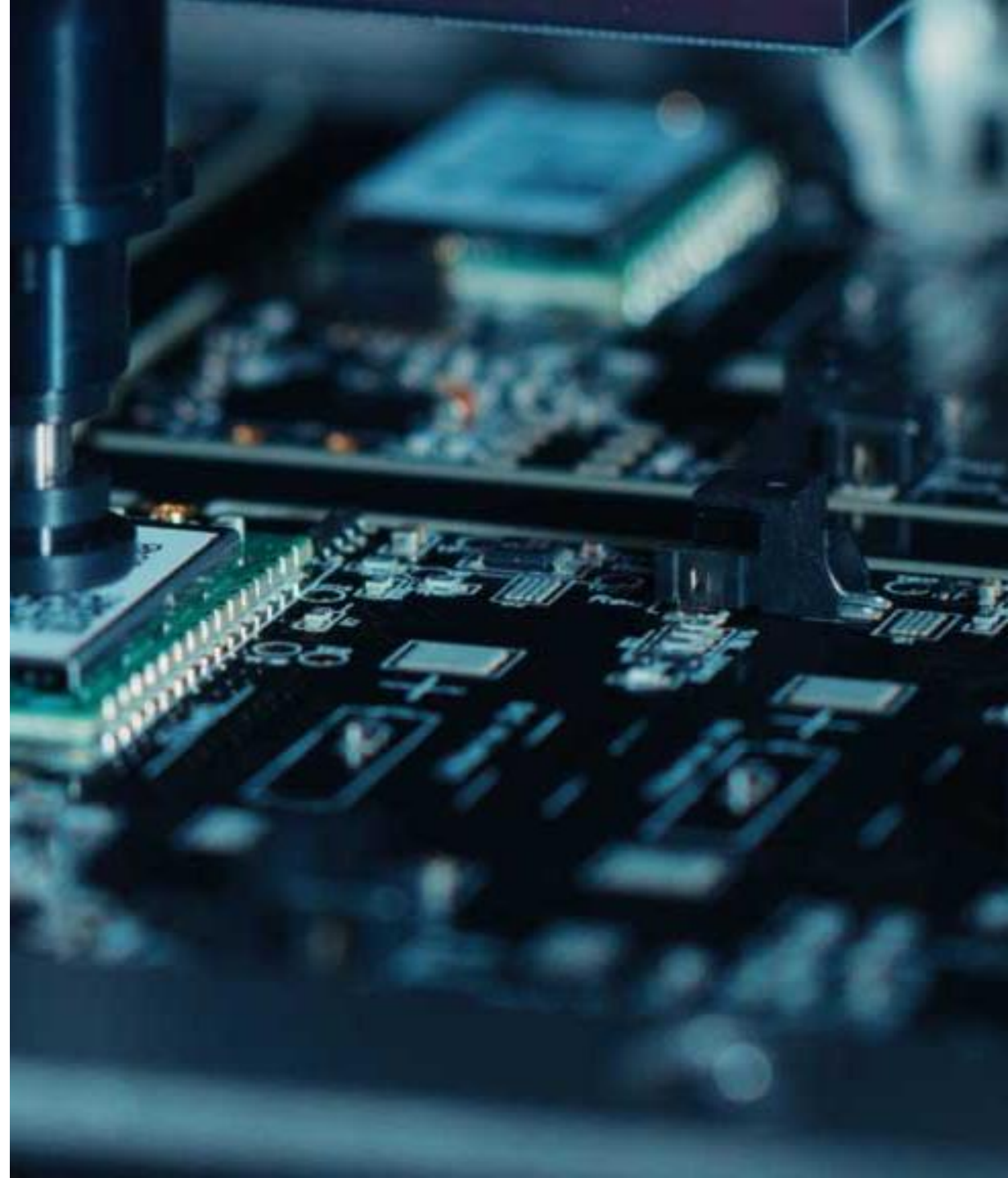
Vuoden 2021 ohjeistukseen liittyy epävarmuutta johtuen tiettyjen materiaalien, erityisesti puolijohteiden, saatavuudesta ja Covid-19-pandemian mahdollisista kielteisistä vaikutuksista asiakkaiden kysyntään sekä ostomateriaalien hankintaketjun toimituskykyyn.



Pitkän aikavälin tavoitteet

Vuonna 2023 Scanfil tavoittelee orgaanisesti 700 milj. euron liikevaihtoa ja 7 % liikevoittotasoa.

Lisäksi tutkimme aktiivisesti yritysostomahdollisuuksia erityisesti Pohjoismaissa ja Keski-Euroopassa.



Sijoittajasuhteet ja analyytikot

PETTERI JOKITALO, CEO

+358 44 7882400

petteri.jokitalo@scanfil.com

PASI HIEDANPÄÄ, DIRECTOR OF IR AND EXTERNAL COMMUNICATIONS

+358 50 3782228

pasi.hiedanpaa@scanfil.com

Inderes Oy

Antti Viljakainen

+358 44 591 2216

antti.viljakainen(at)inderes.fi

Evli Pankki Oyj

Joonas Ilvonen

+358 44 430 9071

joonas.ilvonen(at)evli.com

OP Financial Group

Kim Gorschnik

+358 10 252 4351

kim.gorschnik(at)op.fi

Nordea Oyj

Pasi Väisänen

+358 9 5300 5192

pasi.vaisanen(at)nordea.com

SCANFIL

Lue lisää Scanfilistä sijoituskohteena: <https://www.scanfil.com/fi/sijoittajat/>

Vastuuvapauslauseke

Ei julkistettavaksi tai levitettäväksi, suoraan tai epäsuorasti, missään maassa, missä levittäminen tai julkistaminen olisi lainvastaista. Ennakkonäkemykset: Tietyt toteamukset tässä esityksessä ovat ennakkonäkemyksiä, joihin sisältyy tunnettuja ja tuntemattomia riskejä, epävarmuustekijöitä ja muita tekijöitä, jotka saattavat aiheuttaa sen, että Scanfil Oyj:n toteutuvat tulokset, suoritukset tai saavutukset poikkeavat olennaisesti niistä tulevaisuuden tuloksista, suorituksista tai saavutuksista, jotka on kerrottu tai joihin on viitattu tällaisissa ennakkonäkemyksissä. Tähän esitykseen sisältyvät ennakkonäkemykset voivat sisältää sellaisia sanoja kuin ”saattaa”, ”tulee”, ”odotetaan”, ”ennakoidaan”, ”suunnitellaan”, ”uskotaan”, tai muuta vastaavaa terminologiaa. Uusia riskitekijöitä voi syntyä ajoittain, eikä yhtiön johdolla ole mahdollisuutta ennakoida kaikkia noita riskitekijöitä tai sitä, miten nämä tekijät voivat vaikuttaa Scanfil Oyj:n toteutuvan tuloksen, suoritusten ja saavutusten olennaiseen poikkeamiseen ennakkonäkemyksissä mainituista. Nämä riskitekijät ja epävarmuustekijät huomioon ottaen sijoittajien ei tulisi liikaa luottaa ennakkonäkemyksiin toteutuvien tulosten ennakointina. Tässä esityksessä ilmaistut ennakkonäkemykset ovat ajankohtaisia ainoastaan tämän esityksen päivänä. Ei ole odotettavissa, että tällaista tietoa päivitetäisiin, täydennettäisiin tai tarkistettaisiin kaikissa tilanteissa, muutoin kuin lain tai säännösten niin edellyttäessä, uuden informaation, muuttuvien olosuhteiden tai tulevaisuuden tapahtumien pohjalta tai muissa tilanteissa.

SCANFIL

Your Trusted Manufacturing Partner